

7. CÉSSIONS DE DIVISIONS

En 2008, Weston Foods a vendu l'actif net de sa division canadienne de produits laitiers et d'embouteillage pour un produit en espèces de 467 \$, ce qui a donné lieu à un gain de 335 \$ avant impôts (281 \$, déduction faite des impôts). La valeur comptable de l'actif net vendu comprenait des immobilisations de 54 \$, un écart d'acquisition de 11 \$ et un fonds de roulement négatif de 6 \$. Avant la clôture de l'opération, Weston Foods a versé à Loblaw la somme de 65 \$ en échange de son consentement à conclure un contrat d'approvisionnement à long terme avec la division de produits laitiers et d'embouteillage. Loblaw constatera ce paiement dans son bénéfice d'exploitation sur la durée du contrat au fur et à mesure que les produits sont achetés. La division de produits laitiers et d'embouteillage a généré un chiffre d'affaires de 543 \$ et un bénéfice d'exploitation de 47 \$ à Weston Foods en 2008. La charge d'amortissement s'est établie à 6 \$ en 2008.

En 2008, Loblaw s'est départie de ses services alimentaires pour générer un produit de 36 \$ qui a entraîné un gain avant impôts de 22 \$ dans le bénéfice d'exploitation (16 \$, déduction faite des impôts).